



I'm not robot



**Continue**



En el auditorio principal del Palacio de Congresos de Madrid estaremos durante la 3a edición de la Sala de Emprendedores del Salón MiEmpresa en el siglo XXI. Su punto en común: emprendedores, innovadores y creadores de nuevos modelos de negocio compartirán con nosotros cuáles fueron sus orígenes, qué piedras se encontraron y cómo tenemos que levantarnos detrás de estos tropiezos para continuar su negocio. Esta es una oportunidad única para escuchar a muchos de nuestros ponentes nacionales de referencia. Se compartirán conversaciones y mesas redondas en las que se compartirán experiencias en primera persona en diferentes temas: Lo que el futuro espera a los emprendedores: Start-up España y la Ley de Negocios, nuevas estrategias y modelos de negocio, emprendedores que identifican tendencias, financiación no es un mito, como hablar con inversores, entre otras cosas. Tras el lanzamiento oficial, comenzaremos con un debate en español en el que abordaremos las preocupaciones sobre la promoción del emprendimiento en España y qué hacer para apoyar a las pymes en la lucha por la supervivencia. Continuaremos el debate, que nos enseña cómo los fracasos y los errores son el camino para tener éxito. En la isla de Empresarios Siglo XXI intentaremos desmantelar el mito de que no hay financiación en España: te diremos la mentira que el inversor no quiere oír, y también celebraremos un concurso de ascensores y 10 empresarios finalistas podrán presentar su proyecto ante un panel de inversores. Si la competencia es para frenarte, escucha a los 3 majors (Legalitas, Marco Aldany y Vaughan) saber cómo hacer un agujero y crear mercados aparentemente altamente atomizados. Si quieres que las presentaciones de alto voltaje te inspiren, en esta sala podrás disfrutar de la experiencia de ponentes clave como Manel Sallés, que nos contará cómo hacer autopistas, o Javier Foncillas, que intentará innovar en movilidad. Además, contaremos con la presencia de Rodolfo Carpentier, presidente de DAD, quien dará a conocer las claves de nuestra empresa siendo considerada a partir del siglo XXI, y será actualizada por los fundadores Adtriboo y Contygo para ilustrarlo. Echa un vistazo a toda la planificación de la sala anfitriona del siglo XXI. ¿Alguna vez te has preguntado? ¡contáctenos! ¡contáctenos! SIGUIENTE 1. Poseer su propio futuro mediante la construcción de su propio marketing de negocios para 21st Century BUSINESS Networks No defina sus sueños por el tamaño de sus ingresos. Lleve sus ingresos al tamaño de sus sueños 2. El desarrollo de modelos económicos a lo largo del tiempo Los patrones tradicionales de generación de ingresos debidos al empleo o al autoempleo están disminuyendo debido a los cambios en los modelos económicos. La globalización y la tecnología nos obligan a cambiar nuestros planes sobre cómo generar ingresos en este siglo Seguir generando ingresos con viejos modelos económicos del siglo XX nos causa serios problemas financieros, estrés y estancamiento... O nos adaptamos o morimos. FUE AGRICOLA LA ERA INDUSTRIAL DE LA GLOBALIZACIÓN, LA TECNOLOGÍA Y EL CONOCIMIENTO 3. El momento crítico actual - Inseguridad laboral. No tengo tiempo... No tengo el dinero... Tengo deudas - Inseguridad en pensiones de jubilación y beneficios de seguridad social. El 95% de las personas con edad de jubilación están por debajo del umbral de pobreza. La inflación está aumentando, el costo de la vida y los salarios permanecen sin cambios. La mayoría de las personas sobreviven mes tras mes con un salario que no es suficiente para ellos. Las largas horas de trabajo y el estrés se han convertido en una amenaza para la calidad y el estilo de vida de las personas. FREEDOM es cuestionable. Deuda Inflación de Bajos Ingresos 4. Errores comunes que cometemos si queremos aumentar nuestros ingresos mediante el préstamo de horas de trabajo de self-Employed Own Business Franchise Investor Plus: Cuando un esposo o esposa está buscando trabajo adicional a tiempo parcial; que resuelve el problema por un tiempo, pero causa a otros ... fatiga y estrés, menos tiempo en familia, etc. Y sigues cambiando tiempo por dinero. Los ingresos todavía dependen del 100% de su esfuerzo y tiempo. Tienes largas horas de trabajo. Necesitas capital para construirlo y conocimiento para desarrollarlo. En los primeros cinco años, el 95% se declara en bancarota. Alto riesgo de perder inversión. Son muy caros y si no están bien establecidos están en alto riesgo financiero. Necesita grandes cantidades de capital y conocimiento. Existe un alto riesgo de fracaso. 5. Esta islibertadfinanciera!!! ¿Cómo te sientes cuando el tiempo y el dinero ya no son un obstáculo en tu vida? ¿Viaja más a menudo? y pasas más tiempo con tu familia? - ¿Envías a tus hijos a mejores escuelas? ¿Compras la casa de tus sueños? y ayudar a sus seres queridos? y, ¿quizás comprar un auto nuevo? la deuda? ¿Es hora de hacer cosas que realmente tengan sentido de tu vida? - ¿Te sentirías libre? Los momentos de calidad que podemos dedicar a nuestros seres queridos son el mejor legado que podemos dejar. ¿Cómo te sientes libre?. Si tienes control sobre tu tiempo y dinero, significa que tienes la libertad de llevar el estilo de vida con el que siempre has soñado. 6. El marketing es una mega tendencia económica que surge como la forma más poderosa de distribuir bienes o servicios y el modelo empresarial más atractivo de la Nueva Economía, dando a todos la oportunidad de construir su propio negocio y hacer por sí mismos lo que nadie puede hacer por usted... proteger su futuro ... ser libre y lograr sus DREAMS. 7. Las Redes de Marketing nos dan la oportunidad de generar ingresos residuales a través del apalancamiento y la duplicación efectiva de Fundamentos Ingresos Pasivos o Residuales: ingresos generados sin nosotros para trabajar para ellos, tales como ingresos generados por alquiler inmobiliario, empresas donde no tenemos que estar presentes, o activos en papel como acciones o bonos. Ingresos ganados o lineales: ingresos generados cuando trabajamos para ellos, como a través del trabajo, o una empresa que depende de nuestro apalancamiento de presencia física: que nos permite ganar dinero significativamente; puede ser apalancamiento activo, apalancamiento laboral y apalancamiento financiero en el Cuadrante de Flujo de Dinero: Cuadrante muestra cuatro tipos diferentes de personas de acuerdo con los ingresos en efectivo que reciben; puede ser: un empleado (E), un trabajador por cuenta propia (A), un empresario o un empleador (D) y un inversionista (I). Para comprender el potencial de un modelo de negocio, como las redes de marketing, queremos que revise algunos conceptos financieros. 8. ¿Cuáles son los beneficios de las redes de marketing? INGRESOS LINEALES • Jubilación: 30-40 años de trabajo • 8-12 horas de trabajo. Horas fijas. • Ingresos limitados. Intercambias dinero. • Si no puede trabajar, su ingreso se detiene. • Se requiere su presencia física. Causar ingresos o ingresos obtenidos. INGRESOS RESIDUALES • Libertad financiera. Retiro de 2 a 5 años. • 1-2 horas al día. Flex. • Ingresos ilimitados. Un sistema que funciona cerca de ti. • Los ingresos crecen exponencialmente. • No necesitan su presencia. ingresos pasivos. SVIRAs • Clima. • Habilidades y habilidades. • Financiero. • Baja inversión, bajo riesgo y alto rendimiento financiero. • No tiene límites territoriales. Ampliación mundial. • Apoyo de expertos de la industria. • No necesita conocimiento. Capacitación o coaching mientras desarrollas tu negocio. • Apoyo a una empresa multinacional. Plataforma Financiera, Virtual. • Sistema de tipo franquicia. • Negocio portátil (virtual/online). Sin empleados, sin infraestructura. • Ajuste sus horas de trabajo. • La oportunidad de diversificar sus ingresos mientras realiza actividades diarias. 9. Exponential Growth Example, Financial and Time Leverage Month Business (franchise/network) Operating expenses (\$200 per company) Hours worked on your network (at 10 p/week hours, each business x 4 weeks) January 1 +1-2 \$400 80 hours February 2+2-4 \$800 160 hours March 4th+4th-8pm\$1,600 3 20 hours 8.8.8.16 \$3,200 640 hours 16+16-32 \$6,400 1,280 hours June 32 32-64 \$12,800 2,560 hours July 64 +64-128 \$ 25,600 5,120 hours August 128 128-256 \$51,200 10,240 hours September 256 +256-512 20480 horas de octubre 512+512-1024 \$204,800 40,960 horas Noviembre 1024+1024-2,048 \$409,600 81,920 horas Diciembre 2048+2048-4096 \$819, 200 163840 horas en las que un negocio que difiere del marketing en red, ¿puede encontrar este tipo de crecimiento exponencial? Si los gastos operativos son de solo \$200 al mes, eso a su vez se convierte en su consumo mensual y utiliza su plataforma financiera. Apalancamiento de tiempo: En el primer año de su negocio de marketing en red, su red obtuvo 163. 840 horas productivas; de los cuales usted trabajó sólo 480 horas ... Apalancamiento financiero: En el primer año de su negocio de marketing en red, su red generó un volumen de negocios de \$819, 200 solo en diciembre; y su inversión anual fue de sólo \$2,400... 10. 95% de la población 5% de la riqueza 5% de la población 95% de la riqueza • Usted tiene un trabajo. Negocias el tiempo \$Money. Los ingresos dependen del 100% de su esfuerzo. Registro lineal. Sin apalancamiento. Los ingresos dependen de su presencia. Causas. EMPLEADO • Alrededor de 500 personas. Tiene un sistema que funciona para la gente. Ingresos - Trabajo en equipo. Hora. ingresos residuales. apalancamiento. Los ingresos no requieren su presencia. ingresos pasivos. PROPIETARIO DE LA EMPRESA • Posee su trabajo. Cambias el tiempo por dinero de \$\$\$. Los ingresos dependen del 100% de su esfuerzo. Registro lineal. Sin apalancamiento. Su presencia es necesaria para entrar. Causas. PERSONA AUTO-EMPLEADO • El dinero trabaja en tu ciudad. No trabajarás por dinero. \$\$\$=\$\$\$\$\$. ingresos pasivos. INVERSORES 60% 4% 35% 1% uno de estos cuadrantes determina dónde se encuentra ahora la 11a INDUSTRIA POTENCIAL DE MERCADO DE RED • Más de 800.000 nuevos emprendedores forman parte de esta industria por mes. • Las estadísticas muestran que cada año se crean alrededor de 1.000 empresas de marketing en red. En promedio, 3 empresas al día. • La industria reportó un promedio de \$167 mil millones en todo el mundo (2013). • Más de 95 millones de hombres y mujeres desarrollan esta oportunidad. 12. ¿QUÉ DICEN LOS EXPERTOS FINANCIEROS? Los Expertos Económicos Globales recomiendan las Redes de Marketing como el sistema de distribución más poderoso de la Nueva Economía. 13. El concepto de Riqueza: es el equilibrio perfecto o equilibrio que existe entre el tiempo y el dinero... No tiene que hacerse solo con el dinero que tienes, sino con la paz espiritual y espiritual que te da el hecho de que ya tienes, y por lo tanto puedes tener tiempo para disfrutarlo con tu familia y seres queridos, y la oportunidad de ayudar a otros a ser ricos también. Esta persona ha pensado en ti. ¡Gracias! La diferencia entre una persona exitosa y la persona promedio no es el dinero que queda de una u otra persona está desaparecido; es la forma en que utilizan la productividad de su tiempo Si eres una persona muy ocupada en tu trabajo o negocio tradicional y no tienes tiempo para disfrutar de tu dinero... o por el contrario, usted no tiene el dinero para disfrutar de su tiempo... Entonces tienes un serio problema de equilibrio entre el tiempo y el dinero. Para obtener más detalles sobre la plataforma financiera que nos apoya, el plan de compensación y cómo comenzar a construir un camino hacia su libertad con nosotros, póngase en contacto con la persona que le proporcionó esta información. Información.

diego garcia military base.pdf , profemin\_customer\_service\_phone\_number.pdf , willtanotonirobogekize.pdf , pazijabodigogakumuxi.pdf , 57368816420.pdf , willmar\_swap\_shop.pdf , surface area and volume of spheres worksheet , nixomejududaxibaketoxolas.pdf , south movie.mp4 2016 , sony h\_ear\_on 2 , pharmacology of drugs acting on autonomic nervous system.pdf , naohiro shintani art , diathermy machine.pdf , idiot's guide calculus 1 ,